

เปิดโอกาสทางธุรกิจกับ กฟภ. เข้าใจการจัดซื้อจัดจ้างและบริหารสัญญาสำหรับคู่ค้า

คุณกำลังมองหาโอกาสในการเป็น Supplier ผู้รับเหมา หรือคู่ค้าธุรกิจกับการไฟฟ้าส่วนภูมิภาคอยู่หรือไม่ ?
หลักสูตรนี้จะช่วยให้คุณเข้าใจ กระบวนการจัดซื้อจัดจ้าง

ข้อกำหนดด้านสัญญา และแนวทางการดำเนินธุรกิจร่วมกับการไฟฟ้าส่วนภูมิภาคอย่างครบถ้วน
พร้อมแนวทางปฏิบัติที่ถูกต้องในการจัดเตรียมเอกสาร การบริหารสัญญาและการสร้างความสัมพันธ์ทางธุรกิจที่ยั่งยืน

สิ่งที่คุณจะได้เรียนรู้ :

- ✓ ขั้นตอนการขึ้นทะเบียนเป็นคู่ค้ากับการไฟฟ้าส่วนภูมิภาคและกระบวนการจัดซื้อจัดจ้าง
- ✓ ขั้นตอนยื่นข้อเสนอ ขั้นตอนการทำสัญญาบริหารสัญญา ส่งของตามกำหนด ขั้นตอนการตรวจรับ
- ✓ ข้อกำหนด กฎ ระเบียบ และแนวทางปฏิบัติที่สำคัญ
- ✓ การจัดเตรียมเอกสารอย่างถูกต้องเพื่อการดำเนินธุรกิจที่ราบรื่น
- ✓ แนวทางการบริหารสัญญาให้มีประสิทธิภาพและป้องกันปัญหาต่างๆ
- ✓ การสร้างความสัมพันธ์ทางธุรกิจที่มั่นคงและเติบโตกับการไฟฟ้าส่วนภูมิภาค



วิทยากร
คุณบุญฤทธิ์ นุ่มเทียน
รองผู้อำนวยการฝ่ายวางแผน และจัดหาวัสดุ

หลักสูตรนี้เหมาะสำหรับ :

- ✓ บริษัทและบุคคลที่ต้องการเป็น ซัพพลายเออร์ ผู้รับเหมา หรือคู่ค้ากับการไฟฟ้าส่วนภูมิภาค
- ✓ ผู้ประกอบการที่ต้องการขยายโอกาสทางธุรกิจและเรียนรู้กระบวนการจัดซื้อจัดจ้างของหน่วยงานภาครัฐ
- ✓ ผู้ที่ต้องการเข้าใจระบบการจัดซื้อจัดจ้างและการบริหารสัญญาเพื่อดำเนินธุรกิจได้อย่างมีประสิทธิภาพ

จำนวน
100 คน/รุ่น

ค่าลงทะเบียน
4,500 บาท/ท่าน
รวม Vat 7%

* รวมเอกสารอบรม, ใบประกาศนียบัตร อาหารว่าง และอาหารกลางวัน
สมาชิกกลุ่ม Line ของหลักสูตร





“หลักสูตรนี้จะช่วยให้คุณมีความมั่นใจ
และมีความพร้อมในการดำเนินธุรกิจกับการไฟฟ้าส่วนภูมิภาค”





Scan เพื่อลงทะเบียน


@Line
PEA Academy

PEA Academy 

Thai Skill Unit, PEA 

063-963-6565 คุณธนเดช, 02-009-6684 

www.peaacademy.org 

การไฟฟ้าส่วนภูมิภาค อาคาร 4 ชั้น 6 สำนักงานใหญ่
หรือ สถานที่ภายนอกที่กำหนด 

เปิดโอกาสทางธุรกิจกับ กฟภ. เข้าใจการจัดซื้อจัดจ้าง และ การบริหารสัญญาสำหรับคู่ค้า

เรียนครบ 3 PARTS

เพื่อเข้าใจเส้นทางการเป็นคู่ค้ากับการไฟฟ้าส่วนภูมิภาค
 ตั้งแต่เริ่มต้นจนถึงบริหารสัญญาให้สำเร็จ

💡 หลักสูตรนี้ช่วยให้บริษัทหรือผู้ประกอบการมีความพร้อม
 ตั้งแต่การขึ้นทะเบียน การประมูลงาน และการบริหารสัญญา
 ให้เป็นไปตามข้อกำหนดของการไฟฟ้าส่วนภูมิภาค



สมัคร VENDOR กับการไฟฟ้าส่วนภูมิภาค: เตรียมตัวให้พร้อมเป็นคู่ค้าทางธุรกิจ

เนื้อหาหลัก

- ✓ ทำความเข้าใจกระบวนการและคุณสมบัติที่ต้องมีในการสมัครเป็น Vendor ของการไฟฟ้าส่วนภูมิภาค
- ✓ ขั้นตอนการขึ้นทะเบียนคู่ค้าและเตรียมเอกสารที่ต้อง
- ✓ ประเภทของสินค้าและบริการที่การไฟฟ้าส่วนภูมิภาคจัดซื้อจัดจ้าง
- ✓ การจัดทำเอกสารทางธุรกิจให้ผ่านเกณฑ์การพิจารณาของการไฟฟ้าส่วนภูมิภาค
- ✓ การตรวจสอบสถานะ Vendor และวิธีการต่ออายุการเป็นคู่ค้า

เหมาะสำหรับ

- ✓ บริษัทที่ต้องการขึ้นทะเบียนเป็น Vendor ของการไฟฟ้าส่วนภูมิภาค
- ✓ ผู้ที่ต้องการทำความเข้าใจกระบวนการเริ่มต้นก่อนเข้าประมูลงาน

เข้าใจระบบจัดซื้อจัดจ้างการไฟฟ้าส่วนภูมิภาค : โอกาสทางธุรกิจที่คุณไม่ควรพลาด

เนื้อหาหลัก

- ✓ ระบบและขั้นตอนการจัดซื้อจัดจ้างของการไฟฟ้าส่วนภูมิภาค
- ✓ ประเภทของการจัดซื้อจัดจ้าง: e-Bidding, e-Market, วิธีเฉพาะเจาะจง ฯลฯ
- ✓ วิธีการเข้าร่วมประกวดราคาและข้อกำหนดที่สำคัญ
- ✓ กฎ ระเบียบ ข้อบังคับ และแนวปฏิบัติที่ผู้ร่วมประมูลต้องทราบ
- ✓ เคล็ดลับการเตรียมข้อเสนอให้สอดคล้องกับความต้องการของการไฟฟ้าส่วนภูมิภาค

เหมาะสำหรับ

- ✓ Vendor ที่ได้รับการขึ้นทะเบียนแล้ว และต้องการเข้าร่วมการประมูล
- ✓ บริษัทที่ต้องการขยายโอกาสในการทำธุรกิจกับหน่วยงานรัฐ

บริหารสัญญากับการไฟฟ้าส่วนภูมิภาค : ทำให้ถูกต้อง ส่งมอบงานให้สำเร็จ

เนื้อหาหลัก

- ✓ การทำความเข้าใจเงื่อนไขและข้อตกลงในสัญญาของการไฟฟ้าส่วนภูมิภาค
- ✓ วิธีการบริหารโครงการและปฏิบัติตามข้อกำหนดของสัญญา
- ✓ เทคนิคการป้องกันความเสี่ยงและจัดการปัญหาที่อาจเกิดขึ้น
- ✓ วิธีปฏิบัติตามกฎระเบียบเพื่อป้องกันข้อพิพาทในสัญญา
- ✓ การส่งมอบงานให้ตรงตามข้อกำหนดและการประเมินผลงานโดยการไฟฟ้าส่วนภูมิภาค

เหมาะสำหรับ

- ✓ บริษัทที่ได้รับงานจากการไฟฟ้าส่วนภูมิภาค และต้องการบริหารสัญญาอย่างมีประสิทธิภาพ
- ✓ Vendor ที่ต้องการสร้างความสัมพันธ์ระยะยาวกับการไฟฟ้าส่วนภูมิภาค



Trainer

คุณบุญฤทธิ์ นุ่มเทียน

รองผู้อำนวยการฝ่ายวางแผนและจัดหาวัสดุ การไฟฟ้าส่วนภูมิภาค

